

COMPOUNDS AND MORE!

Erfolgreicher Entwickler und aufstrebender Distributeur sucht

Key-Account-Manager (m/w/d)

Profi für Kunststoff-Compounds – Perspektive Leitungsebene

Sitz der Position: Home Office

Berichtsweg: an Geschäftsführung

Vergütung: angemessen, in sehr guter Entwicklung

Ihre Aufgaben:

- · Key Accounts Vertrieb im Bereich DACH
- Neu-Akquise Konzepte & Umsetzung
- Aktive Vertriebsstrategie

Ihr Profil:

- Kunststofftechnische Ausbildung (UNI/FH) oder gleichwertiger praktischer Hintergrund
- Substantielle Kenntnisse und ausgeprägte Erfahrungen im Bereich Kunststoff-Compounds
- (Erste) Vertriebserfahrung mit nachweislichen Erfolgen
- · Vernetzung bei Anwendern auf OEM- bzw. Tier 1 Ebene, speziell Automotive
- Teamarbeiter mit gewinnendem Auftreten
- Selbstständige Arbeitsweise inkl. hoher Reisebereitschaft
- Bewährte englische Sprachkenntnisse sowohl auf Anwender- als auch Verhandlungsebene

Sie sind interessiert? Bitte wenden Sie sich direkt an die Geschäftsführung. Weitere Info unter hapego.de